

Madame, Monsieur, cher fournisseur

Dans la droite ligne du Rotary International et de sa devise « Servir d'abord », le club de Dax que je préside, a pour ambition de monter des actions dont les bénéficiaires viennent soutenir des porteurs de projets altruistes, ou aider des personnes à sortir de leurs difficultés.

À titre d'exemple, nous avons récemment soutenu une association qui accompagne des chefs d'entreprises en grande difficulté morale pour leur permettre de rebondir. Nous avons également, en partenariat avec la Chambre des métiers des Landes, aidé financièrement des apprentis méritants dans leurs parcours de formation.

La situation sanitaire que nous traversons ne nous permet plus d'organiser les manifestations traditionnelles rassemblant du public, mais ne voudrions pas pour autant renoncer à servir et changer des vies. Il nous faut donc trouver de nouvelles idées pour continuer à lever les fonds nécessaires à nos actions, en trouvant des partenaires prêts à nous accompagner.

Sollicité par les membres de mon club, je me suis positionné en tant que partenaire et je m'engage à lui reverser le bénéfice net de la vente d'un produit qu'un fournisseur pourrait offrir pour accompagner la démarche. À ce titre vous serait-il possible de m'offrir (me faire bénéficier d') un produit, de gamme ou hors gamme, dont la vente viendrait abonder le fonds d'aide du Rotary club de Dax.

Le synoptique joint en annexe, schématise la démarche.

Si vous validiez ma proposition, vous serait-il possible de me désigner un interlocuteur parmi vos collaborateurs, avec qui je pourrais examiner les modalités pratiques de cette opération.

En vous remerciant par avance, je prie de croire, Monsieur, Madame, cher fournisseur, à l'assurance de ma considération distinguée.

Yves LOUBÈRE

Président 2020-2021

Dax le xx janvier 2021

Couple fournisseur partenaire

Rotary Club de Dax

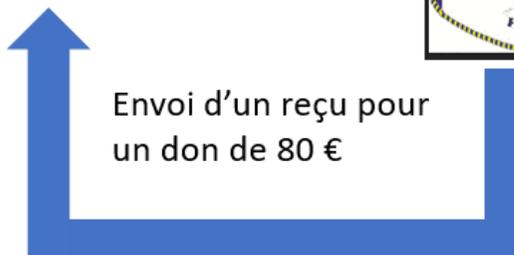
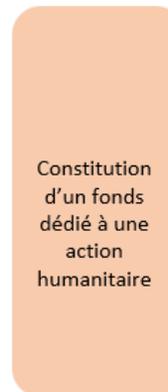
Bénéficiaire

Le fournisseur offre au partenaire un article d'un prix de vente public de 100 €

Le partenaire vend l'article 100 € et fait un don de 80% du prix de vente au Rotary

Crédite le fonds dédié à son action de 80 €

Reçoit un don du montant des sommes collectées



1



2



3



4



5



La roue rotarienne est en mouvement: elle effectue un quart de tour à chaque étape, avant de se retrouver dans sa position initiale. Plus le nombre de partenaires à la faire tourner sera important, plus grande pourra être la cause soutenue.